

MS AFRICA & MIDDLE EAST 2014
The International Trade Fair for Stone, Design, Technology, Earthmoving and Building Machinery
Web: www.msafrica.net

Marmomacc, fiera leader del sistema marmo sul mercato mondiale, e **Samoter**, fiera internazionale dei macchinari per l'edilizia, si sono unite per creare un unico evento con focus sui mercati africani e medio orientali. **MS AFRICA & MIDDLE EAST** è la nuova manifestazione organizzata da Veronafiery in collaborazione con i partner egiziani Art Line, primario organizzatore fieristico egiziano, ed ExpoLink, Associazione degli Esportatori Egiziani, dedicato al marmo, alle tecnologie, al design e alle macchine da costruzione che combina l'eccellenza delle due manifestazioni di Veronafiery nel campo delle costruzioni, a livello di materiali, know-how, tecnologie e macchinari.

Quando:	11 – 14 Dicembre 2014
Dove:	Cairo International Convention & Exhibition Center
Area espositiva:	5.000 m ²
Ingresso visitatori:	Riservato agli operatori professionali

MARMOMACC STONE ACADEMY: Veronafiery è l'unico organizzatore di eventi fieristici che da 15 anni offre corsi di specializzazione riconosciuti dalle più prestigiose associazioni internazionali di architetti. Grazie alla pluriennale esperienza della Marmomacc Stone Academy, MS Africa & Middle East ospiterà un corso di specializzazione per architetti internazionali e locali, finalizzati al know-how di pietre e marmi. Questa iniziativa vede l'importante supporto del RIBA (Royal Institute of British Architects), che assegna ai corsi i crediti formativi riconosciuti a livello internazionale.

INTERNATIONAL BUYERS PROGRAM: Veronafiery, grazie alla rete internazionale di delegati attiva in più di 40 Paesi e alla promozione attraverso gli eventi leader di Marmomacc e Samoter, si occuperà di portare delegazioni estere alla manifestazione. I buyers internazionali, distributori e utenti finali, saranno selezionati da Algeria, Angola, Arabia Saudita, Camerun, Congo, EAU, Giordania, Kenya, Libia, Marocco, Mozambico, Namibia, Oman, Palestina, Qatar, Tunisia, Tanzania e Zimbabwe e invitati a partecipare all'evento con un programma di visite e incontri con gli espositori.

Settori Merceologici:

- Macchine e tecnologie per la lavorazione di marmi, pietre e graniti
- Distributori e rappresentanti di macchine e tecnologie per la lavorazione del marmo
- Cave e produttori di pietre, marmi, graniti e finiture
- Vendita di marmi, pietre e agglomerati
- Utensili, prodotti chimici, abrasivi
- Architettura e design
- Servizi, istituzioni, stampa e comunicazioni, informatica
- Macchine e utensili usati per la lavorazione e il taglio di marmi e pietre
- Macchine per le costruzioni e il movimento terra
- Macchine e impianti di trattamento degli inerti e frantumazione
- Macchine per il calcestruzzo e impianti di trattamento
- Macchine per pavimentazioni e impianti stradali
- Veicoli da cava e cantiere, veicoli speciali

Opportunità di partecipazioni collettiva: Nel quadro dell'accordo di collaborazione, le strutture camerali e le PMI potranno usufruire di una serie di facilities per migliorare e qualificare la loro partecipazione all'evento e di soluzioni personalizzate a seconda degli obiettivi e del numero dei partecipanti (es.: partecipazione espositiva in area collettiva, allestimento personalizzato, organizzazione di b2b, programma seminari/conferenze, ecc.) in grado di potenziare le loro capacità di internazionalizzazione. Di seguito sono riportate le due opzioni di partecipazione collettiva:

Opzione A: area collettiva di 32 mq (stand di angolo da 4x8 mt), min. 6 / max. 8 aziende.

Cosa è compreso:

- stand di 32 mq. con allestimento "chiavi in mano" con logo della camera di commercio + zona comune con tavolini e sedie + n. 6/8 desk personalizzati con i loghi delle singole aziende;
- inserimento logo/banner della camera di commercio sul sito web della manifestazione come endorser;
- inserimento a catalogo della camera di commercio e delle singole aziende, badge espositori come previsto da regolamento.

TOTALE € 11.000,00 + IVA se dovuta

Opzione B: area collettiva di 80 mq (isola da 10x8 mt) con i moduli espositivi separati di 9 mq (3x3 mt) per ogni azienda, min. 6 aziende.

Cosa è compreso:

- 1 modulo preallestito di 9 mq (3x3 mt) per ogni azienda (allestimento con arredi base: 1 tavolo, 3 sedie, mensole a parete + piccolo ripostiglio);
- piccola zona di accoglienza/reception desk della camera di commercio;
- inserimento logo/banner di camera di commercio sul sito web della manifestazione come endorser;
- inserimento a catalogo della camera di commercio e delle singole aziende, badge espositori come previsto da regolamento.

TOTALE € 19.000,00 + IVA se dovuta

Per le aree collettive con superfici uguale o superiore a 80 mq, Veronafiere sosterrà direttamente i costi del volo (classe economica) e del soggiorno (4 notti) di n. 1 persona, funzionario della camera di commercio che accompagnerà le imprese.

Per le aziende espositrici sono inoltre previste agevolazioni per l'alloggio (hotel convenzionati) e per il servizio di transfer da/per il CICC (Cairo International Convention & Exhibition Center).

B2B: su richiesta verranno organizzati per le aziende partecipanti incontri b2b personalizzati con i buyer provenienti dall'Africa.

Iscrizione espositori: entro il 15 ottobre 2014,
vfi@veronafiere.it

Per maggiori informazioni:

GianPaola Pedretti

e-mail: vfi@veronafiere.it

tel.: +39 045 829 8/800, 428